

**Sælg dit produkt med email - Lav
fængende titler og indhold,
...der får dine kunder til åbne, læse
og klikke på betal.**

Liselotte Ellegaard, uddannelsesleder
kandidat i pæd psyk, businesscoach - og
markedsføringsmentor FOR COACHES,
MENTORER, BEHANDLERE, TERAPEUTER
- Business i 11 år

EMAIL MARKEDSFØRING

- Email magi
- Er det magisk eller er det markedsføring =
Det føles magisk, når du sælger første gang
ved det skrevne ord, selvom det er psykologi

God grund til emalliste

- Din nyhedsbrevsliste ejer du 100%, og det er for evigt
- Enhver konto på sociale medier og dine følgere er ejet af andre. Du kan miste din konto og dermed dine følgere på et sekund

Emails er stadig en stærk markedsføringsteknik til

- At bevare forbindelsen til dine følgere
- At få salg ud af at levere din gratis gave og andet content
- At få nye følgere og kunder
- At konvertere leads til salg

Emails er stadig en stærk
markedsføringsteknik til

- At få dine kunder til at følge dig igennem
HELE din kampagne

Emails er stadig en stærk
markedsføringsteknik til

- At lave kampagner så du kan sælge
mens du sover eller leger med dit
barn

- **Bare rolig:** Du behøver ikke være en sprognørd eller at elske tanken om at skrive emails , for at blive god til at sælge med emails.

- Kan man blive forelsket i noget man hader eller er bange for?
- Fra tech fobi til teck forelskelse

Jeg solgte ikke noget - For nyhedsbreve er ikke det folk tilmelder sig

Folk tilmelder sig en løsning på et problem eller forløsning af en drøm

Jeg vidste godt, at jeg skulle give noget gratis, så det kunne jeg godt finde ud af, men hvordan hoppe derfra og til salg?

KENDER DU DET?

Der var 10 ting afgørende ingredienser, jeg ikke vidste, jeg manglede:

1. Fængende titler og overskrifter
2. At tale til 1 person
3. Tale til følelser - aktivere
4. Story og cases
5. At skrive meget mere simpelt og med korte sætninger og replikker

Der var 10 ting afgørende ingredienser, jeg ikke vidste, jeg manglede:

6 At komme med et stærkt tilbud, der viser de resultater man får

7 Stærk call to action

8 At lede kunden

9 Prissammenligninger

10 At lave en kampagne

Fælden: Selv da jeg så begyndte at lære det, var det intimiderende at tage så meget lederskab og lave call to action

♥ ✉ Hvor i din email, skal du have ekstra fokus, hvis du er coach, mentor, terapeut og lign. (Læs: Det sted mange alt for mange, der "sælger bløde værdier", overser og derfor intet sælger)

CALL TO ACTION

- Nu sælger jeg workshops, kurser, uddannelser, forløb, træning til alle mulige priser fra lavt til medium til højt

Hvad kan du sælge på email? Stort set alt
Jeg har specialiseret mig i at hjælpe coaches,
mentorer, behandlere der sælger kurser,
workshops, forløb, uddannelse og træning

Hvilken produktpriser går an i Email – ALLE men med et twist

Lavt prissatte produkter: Det kan være fra 29 til 3000 kr – DO IT YOURSELF

Medium prissatte produkter eksempelvis op til 8000 – DONE WITH YOU

Hvilken produktpriser går an i Email – ALLE men med et twist

Højtpriissette produkter kan være op til 100.000 OG mere MEN med invitation til 1 on 1 med dig og med ekstra hjælp fra videoer og Webinarer

3 ting et nyhedsbrev skal leve op til

- At den bliver åbnet
- At den bliver læst
- At den bliver handlet på

- Vi har i live her fokus på at din mail bliver åbnet – din fængende titel

♥ ✉ Hvilke greb du altid skal bruge,
når du laver fængende titler og
overskrifter til din emailmarkedsføring og
dine produkter – Giv dem et navn der
sælger

Smerte/problem + løsning + (enten
overskuelig tid eller lethedegrad eller
antal trin/steps/metode) + indvendig =
fængende titel

Eksempel 1

Fra størrelse large til medium
på 7 uger – uden at sulte

Eksempel 2

Find gnisten og sexlysten igen på
10 uger – Uden sexguruer og
langhåret samtaleterapi

Eksempel 3

**Lær at speake med ro foran
mange mennesker og sælg dit
produkt**

**Uden at krybe i et musehul, når du
skal sige prisen**

Eksempel 4

Sådan kan du starte som selvstændig og begynde at sælge inden 6 måneder - Uden at sige op før du er klar

En vifte af mine egne mest åbnede mails

Sådan kan symptomer forsvinde som dug for solen

Derfor fik Charlotte 10 kunder på 1 uge

Jeg var rystet over min mors svar – Sådan blev det den gave, jeg lever af

Sådan rykker du ud af 8 til 16 arbejdslivet og skaber høj indtægt

Jeg skulle have sagt op for lang tid siden

Jeg er ikke god nok – Holder den følelse dig tilbage?

Derfor er det farligt at leve efter andres værdier i stedet for dine egne

Det her rørte mig dybt – Lene gik fra stress og opsigelse til drømmen på 6 uger

Værktøjskasse

- Kan du ikke følge med? 11 måder du kan gøresimpelt
- 10 genveje tilpå rekord tid
- Slip fri af....en gang for alle
- Sådan stopper du...
- Sådan.....på 5 minutter

Værktøjskasse

- Gør ligesom ...(kendt person)- Her er 10 måder at....
- Gør du de her 3 fejl, når du...
- Gør ikke de her 5 ting, når du...

Værktøjskasse

- Sådan bliver du...
- Sådan kan du....selvom du...
- Sådan kan du...., mens du....

Værktøjskasse

- Bliv – 3 teknikker der virker
- Top 10 bedste...
- 7 overraskende grunde til
- De 5 love om

Værktøjskasse

- Hvor sikker er din...
- 7 alarmsignaler der...
- Kan vi virkelig stole på...
- Den chokerende sandhed...
- 5 ukendte faktorer som kan påvirke din...

ANBEFALING Lav en email kampagne
-SALGSFUNNEL

Automatiseret kundeflow og salg af
et specifikt produkt per
kampagne/funnel

Vis funnel

Smart køreplan til din kampagne

- 5 emails
- 5 kasser
- Lav en fængende titel til hver mail så du ved hvad emnet er
- Lav en call to action så du ved hvad målet for mailen er

5 måneders business mentoring forløb



Koden til dit unikke koncept
Nøglen til pengeflow
5 måneders business mentoring



Hvad får og lærer du?



Manualer og workbooks til din krystalklare målgruppe, dit produkt der sælger igen og igen + din kundemagnet, *så du kan nå ud til de rigtige mennesker*



Salgsfunnel - Templates og manualer til at lave din landingside, din salgsside, annoncering, nyhedsbreve, salgssamtale til highend produkter og undervisning i systemer og valg af systemer, så du kan skabe automatiseret trafik og *få flere og flere tilmeldinger til dit nyhedsbrev og sælge dit produkt*



Webinarets tekniske del, annoncering, story feedback, bonus stack, alt...alt *så du kan konvertere leads til salg*



Træning og personlig udvikling i forhold til synlighed, personlig udvikling, video, selfies, professionelle billeder og branding, *så du fremstår unik fra starten*

Hvad får og lærer du?



Privat Facebook gruppe Ekspertsvar og feedback fra Liselotte og team + netværk og mastermind med ligesindede, *så du bevarer momentum og når dine mål*



14 live webinarer Med business undervisning og 1 til 1 mentoring, sparring etc.



Business retreat + bootcamp Med business undervisning, netværkeri, hands on business, 1 til 1 mentoring, personlig udvikling og highvibe energi i skønne rammer ekskl. overnatning og forplejning

TILMELD DIG EN GRATIS 1 TIL 1 SALGSFUNNEL
SESSION HVOR DU KAN FÅ SVAR PÅ SPØRGSMÅL
OM FORLØBET OG HVOR VI AFKLARER HVILKEN
EN SALGSFUNNEL DER KAN MATCHE DIG OG DIT
PRODUKT

<https://calendly.com/liselotteellegaard/biz>

Emnelinje: Derfor fik Charlotte 10 kunder på én uge

Opfølgning

https://www.mindfulsolutions.dk/administrator/index.php?option=com_acymailing&ctrl=followup&task=edit&campaign=87&mailid=1 90%

System Brugere Menuer Indhold Komponenter Udvidelser Hjælp Mindfulsolutio...

Opfølgning Skabelon Tags Erstat Tags Forhåndsvisning Gem Annuller Hjælp

OPSLAGSTAVLE
BRUGERE
LISTER
NYHEDSBREVE
KØ
STATISTIK
KONFIGURATION

AcyMailing Enterprise : 5.10.15
Du er opdateret
Gyldig indtil : 29-05-21
Tjek min version

KASSEAPPARATET RINGER, NÅR DU NAILER DIT BUDSKAB OG DIN STORY
Denne mail indeholder grafik. Hvis du ikke kan se billederne, kan du {readonline}læse mailen i din browser{/readonline}.



Jeg tror ikke, jeg kan sælge
Jeg hader tanken om det.
Hvad vil andre ikke tænke?
Jeg kan da ikke skabe en høj indtægt på det, jeg altid har gjort gratis?

Ord: 558
Skift editor

Vis websted 0 Besøgende 1 Administrator 0 Beskeder Log-af BoU Active Joomla! 3.9.20 © 2020 Mindfulsolutions

Charlotte fremhæv alle Forskel på store og små bogstaver Diakritiske tegn Hele ord 1 af 11 forekomster

Skriv her for at søge

08:06
30-08-2020

Løft din pengebevidsthed

Opfølgning

System Brugere Menuer Indhold Komponenter Udvidelser Hjælp

Opfølgning Skabelon Tags Erstat Tags Forhåndsvisning Gem Annuller Hjælp

OPSLAGSTAVLE
BRUGERE
LISTER
NYHEDSBREVE
KØ
STATISTIK
KONFIGURATION

AcyMailing Enterprise : 5.10.15
Du er opdateret
Gyldig indtil : 29-05-21
Tjek min version

SKAB HØJ INDTÆGT [SE VIDEO 3]
Denne mail indeholder grafik. Hvis du ikke kan se billederne, kan du {readonline}læse mailen i din browser{/readonline}.



Hvordan tænker og taler du om penge?
Før jeg dykker ned i emnet pengebevidsthed, vil jeg lige slå et slag for video 2.

Ord: 418

Skift editor

Vis websted 0 Besøgende 1 Administrator 0 Beskeder Log-af

BoU Active Joomla! 3.9.20 © 2020 Mindfulsolutions

dug for solen fremhæv alle Forskel på store og små bogstaver Diakritiske tegn Hele ord 1 af 5 forekomster

Skriv her for at søge

08:12 30-08-2020